SAÚDE

Pág. 6

Pág. 3

ACAI colabora com o retorno do funcionamento de farmácia em tempo integral, em Itanhaém.

FORTALECIMENTO

Programa Empreender continua promovendo diversas ações na ACAI.

SIMPLES Pág. 8

Caravana da Simplificação apresenta as alterações da Nova Lei, que entrarão em vigor em janeiro de 2015.

AGENDA Pág. 9

Fique por dentro da Agenda de palestras e capacitações que serão realizadas na ACAI.

REPRESENTATIVIDADE Pág. 4

ACAI participa de debates com candidatos ao governo paulista e entrega propostas de desenvolvimento econômico.

Parceria entre ACAI e Sebrae põe o empreendedorismo ao alcance de todos



Com a mesma missão, de promover o desenvolvimento sustentável dos empresários, fomentando o empreendedorismo, para fortalecer a economia como um todo, ACAI e Sebrae formam parceria que promove ações, cursos, treinamentos e palestras, ao alcance de todos.

Confira as diversas realizações promovidas através dessa parceria, na página 6.

ESPAÇO ABERTO

Professor André Olímpio

discute sobre a

importância da Educação

Financeira e sobre

o Programa EF.

Pág. 3

PALAVRA

Pág. 2

ENTREVISTA

Pág. 11

Presidente da ACAI, Marcelo Zanirato, fala sobre as realizações em parceria com o Sebrae e sobre a Lei Geral. Julio Durante, responsável pela Unidade de Políticas Públicas e Relações Institucionais do Sebrae é o Entrevistado do Mês.



BR Mania

Filiado à ACAI desde 11/11/199

A loja de conveniência BR Petrobras de Itanhaém

24 HORAS

PÔR DO SOL





Tel:. 3422-5653

Rua João Mariano Ferreira, 370



A.P.O. Planos Odontológicos

Agora em parceria com a Associação Comercial de Itanhaém - ACAI

Mais motivação, saúde e qualidade de vida para os colaboradores dos Associados

Ligue agora mesmo para: (13) 2104 - 4000



Porto Seguro Consórcio. Porque o plano é ser feliz. Quem faz planos com o **Porto Seguro Consórcio**, tem o tempo certo para alcançar o que deseja.

• Parcelas a partir de R\$ 346,08¹ sem juros.
Para mais informações, consulte-nos.



(13) 3426-5969 📃 Cor





Informações reduzidas. Porto Seguro Administradora de Consórcios Ltda. CNPJ: 48.041.735/0001-90. | 1. Valores sujeitos à alteração de acordo com a variação da tabela de preços de comercialização de veículos novos divulgados pela tabela Fipe. Data de vigência das tabelas: 23/06/2014.

palavra do presidente



PARCERIA COM O SEBRAE E NOVAS REGRAS **DA LEI COMPLEMENTAR 147**

É de ciência de todos que qualidade da mão de obra é uma das principais causas de sucesso ou fracasso de uma empresa. Mas mesmo assim, muitos empresários não se preocupam com a capacitação, ou até mesmo contratam e selecionam funcionários pensando somente nos gastos com os salários.

Esse pensamento proporciona economia sim, mas a curto prazo. A médio e longo prazo, implicam no aumento de custos por causa de baixa produtividade, falta de qualidade, ausências e pequeno tempo de permanência do funcionário.

Tendo isso em mente, a ACAI vem há anos, estreitando laços de parceria com o Sebrae, que é um grande parceiro na realização de cursos, palestras, capacitações, workshops, dentre outras ações, voltados ao desenvolvimento do empreendedorismo, colaborando assim, com o fortalecimento da economia local.

Somente em 2014, essa parceria promoveu na ACAI: visita à Feira do Empreendedor, Fispal, House Gift, Beauty Fair e Equipotel, oficinas "Como Vender por um Site de Comércio Online" e "Como Criar uma Página Empresarial no Facebook", curso de "Marketing de Experiência", "Inove para ganhar mais", além de palestras sobre administração e gestão, curso do PAS, desenvolvimento do

Programa Empreender e Agente Local de Inovação, dentre outros. O Sebrae também trouxe à Itanhaém o Sebrae Móvel, para atender aos novos empreendedores, além de colaborar na regulamentação da Lei Geral da Micro e Pequena Empresa, no começo deste ano.

"Foram muitas as realizações ao longo de todos esses anos de parceria, que temos orgulho de possuir, já que o trabalho realizado pelo Sebrae é fundamental para o fortalecimento das micros e pequenas empresas e para a geração de empregos de qualidade."

Foram muitas as realizações ao longo de todos esses anos de parceria, que temos orgulho de possuir, já que o trabalho realizado pelo Sebrae é fundamental para o fortalecimento das micros e pequenas empresas e para a geração de empregos de qualidade.

E falando sobre a Lei Geral, não posso deixar de citar o evento Caravana da Simplificação que aconteceu em Santos, na qual a ACAI esteve presente, para informar-se sobre as alterações contidas na Nova Lei do Simples, que vão entrar em vigor em janeiro de 2015 e que implicarão diretamente na Lei Geral (leia a matéria completa na pág. 08).

Com a nova Lei Complementar



Marcelo Zanirato Presidente da ACAI

147, sancionada em 7 de agosto, as empresas poderão optar pelo regime do Supersimples, já partir de janeiro de 2015. Este sistema de tributação permite que micro e pequenas empresas enquadradas neste regime paguem até oito impostos diferentes em um único documento de arrecadação a saber DARF. O que simplifica a burocracia e pode reduzir o ônus tributário, que é o caso do Microempreendedor Individual - MEI.

Essa nova Lei irá desobrigar o MEI das taxas de abertura e fechamento de empresa, o que é um grande e real incentivo para tirar os empreendedores da informalidade e colaborar com seu crescimento profissional.

Segundo essas novas regras, será permitido o ingresso de mais de 140 atividades da área de serviços no regime tributário focado nos pequenos negócios, o que pode beneficiar 450 mil empresas, promovendo o desenvolvimento da economia do país.











EXPEDIENTE



ASSOCIAÇÃO COMERCIAL, AGRÍCOLA E INDUSTRIAL DE ITANHAÉM - ACAI

Fundada em 6 de maio de 1964 CNPJ nº 49.639.016/0001-38 Av. Presidente Vargas, 757 - Centro - Itanhaém/SP CEP - 11740-000

Site: www.acai-itanhaem.com.br E-mail: editorial@acai-itanhaem.com.br Facebook: www.facebook.com/acai.itanhaem Tel / Fax / SCPC: (13) 3426-2000

DIRETORIA DA ACAI GESTÃO 2014/2015

Diretoria Executiva

Presidente: Marcelo Zanirato de Camargo (Rest. Calipso) Vice-presidente: Juliana Nobile Furlan (Furlan Advocacia) 1º Secretário: Marcos Mayne Moyle (Apoio 24 Horas) 2º Secretário: Elbert J. P. Cervantes (1º Tab. de Imóveis) 1º Tesoureiro: André Olímpio Castro (Economista)

2º lesoureiro: Antonio Pierre P. Mussachio (Fruto D'aqua)

Conselho Deliberativo Presidente: Luiz Armando Moraes (Rest. Tia Lena) Vice-presidente: Andrés Arrastia E. (Rest. Taberna Baska) Relator: Takeru Sassaki (Quiosque do Praião) Secretário: Rui Marcio Coutinho (Saninset Praia)

Revisor: Manoel Amorim Alves (Ello Móveis) Suplentes: Orlando Pestana (Portões Artes e Stylos); João A. Lopes (Clínica Veterinária B. Artes); Carlos H. Basan (Irmãos Basan); Romeu Sciammarella (Marmoraria Romarco) e Anderson de Angelis (Steel Automóveis) Conselho Fiscal

José Odair Batista de Araujo (Borges & Marani); Luiz Getulio (Alves Alfer Construtora) e Lido F. Muniz (late Clube) Suplentes: Luiz Fernando B. de A. Baptista (Mab Mar Corretora Seguros); Cleber Rossoni (Nascer do Sol Mat. de

Construção) e Alexandre Q. Volpi (Lotérica Entrei Ganhei) Comissão de Sindicância

Claudia Borelli (Borelli Seguros); Valdemir Bilharvas Zampieri (Top 1000 Veículos) e Armando de Lima da Costa Vaz (Panificadora Itanhaém)

Suplentes: Jorge Penha da Silva (Jorge Penha Imóveis); Marta Aparecida Cremonezi Sciamarella (Marmoraria Romarco) e Rodrigo Gork's Santos (Gork's Som)

Diretores de Departamentos Marketing: Érico P. Corrêa(Erik's Bike) Patrimônio: José Roberto Simões Carvalho Social: Jorge Penha da Silva (Jorge Penha Imobiliária) Esportes: Cesar Alves Henriques (Café da Villa) Adjunto: Flavio Marani Junior (Marani & Cervantes) Indústria: Roberto Carlos Campos (O Casarão) Comércio: Antonio Pierre P. Mussachio (Fruto D'água) Depto. Jurídico: Rodrigo Munhoz José (Munhoz Advocacia) e Juliana Nobile Furlan (Furlan Advocacia) Cultura: Antonio Eduardo Sheen (GIG Instrumentos) Adjunto: Graziela B. Duarte Almeida (Catavento) Eventos: Renata Pereira Macedo Zanirato (Rest. Calipso)

Adjunto: Miren Fujiwara Arrastia (Rest Taberna Baska) Imobiliário: Luciana Jorge Zion (Zion Arguitetura) Avanço Tecnológico: André Luiz S. de Oliveira

(MR Informática)

Assuntos de Segurança: Marcos Mayne Moyle (Apoio 24 Horas)

Turismo: Felipe Cervantes Carrico (Golden Tour) Adjunto: André Luiz de Moraes (Restaurante Tia Lena) Hotelaria e Pousadas: Anderson Bosco (Hotel Dom Bosco)

Adjunto: Luana André de Faria (Pousada D'Ibisa)

Centro: Claudinei F. Buccioli (Centro Clínico S. Judas) Gaivota: Érico Pereira Corrêa (Érik's Bike) Adjunto: Rogério de Almeida (Almeida Imóveis) Suarão: José Maria Siqueira (Prático Supermercado) Belas Artes: Joecy Junior (Junior Som Automotivo) Adjunto: Robson Fernandes (Gráfica Belas Artes)

CONSELHO EDITORIAL DO INFORMACAI

- · Marcelo Zanirato de Camargo
- André Olimpio M. Du Chenoy Castro
- Juliana Nobile Furlan
- Érico Pereira Corrêa

· Marcia N. Baptista Cerdeira

Jornalista Resp.: Lindsey Obst Diniz (MTB 48413) Impressão: Gráfica Lance - 3 mil exemplares

espaço aberto

FORTALECIMENTO

Confira as ações do Programa Empreender



O mês de setembro foi marcado por diversas ações promovidas pelo Programa Empreender, que vem sendo desenvolvido na ACAI, em uma parceria entre a CACB - Confederação das Associações Comerciais e Empresariais do Brasil e o Sebrae, através da Agente de Desenvolvimento, Erika Francetto. Confira:

Beauty Fair 2014 - Feira de Beleza e Estética



No dia 8 de setembro, através do Missão Empresarial do Sebrae, o Empreender levou por volta de 40 empresários e comerciantes de Itanhaém ao Expo Center Norte, em São Paulo, para conferir a Beauty Fair 2014 - Feira de Beleza e Estética, que é uma das maiores feiras internacionais voltadas aos profissionais de beleza e que este ano completou 10 anos no Brasil.

Equipotel São Paulo 2014





Já no dia 17 de setembro, o Missão Empresarial levou os empresários do setor de hotelaria e gastronomia ao Equipotel, que possui 50 anos de existência e trata-se da maior e melhor feira do ramo, da América Latina, com lançamentos, tendências, serviços e inovações tecnológicas.

Workshop Inove para Ganhar Mais



Com o objetivo de discutir sobre inovações, permitindo a reflexão de que a implantação de ações inovadoras pode ser fácil, sem custos adicionais e com resultados econômicos rápidos, foi realizado na ACAI, através de uma parceria entre o Sebrae e o Empreender, o Workshop Inove para Ganhar Mais. Os presentes tiveram a oportunidade de conhecer mais sobre o tema Inovação, além de identificar o grau de maturidade da empresa e saber como concentrar esforços para a melhoria de seu negócio.

Programa Alimentos Seguros - PAS

Visando apresentar o Programa Alimentos Seguros – PAS, o Sebrae realizou na ACAI, no dia 23 de setembro, uma palestra sobre o tema, voltado aos comerciantes de Restaurantes, Bares, Lanchonetes, Pizzarias, Cafeterias entre outros estabelecimentos que manipulam e servem alimentos e bebidas.

O Programa, que trata-se de treinamentos teóricos e consultorias individuais, visa orientar o empresariado que trabalha com a alimentação sobre a responsabilidade do seu negócio. Propõe ações preventivas para evitar a contaminação dos alimentos, desde o seu plantio até a mesa do consumidor.

PRÓXIMAS AÇÕES: Curso de Manipulação de Alimentos e palestras do Sebrae "Organize o caixa da sua empresa e não perca dinheiro" e "Empresa organizada tem melhor desempenho".

Confira tudo na Agenda da ACAI, na página 09.

Educação Financeira, o Uso do Crédito e o Banco Central

Introdução - O crédito, como se sabe, é uma antecipação do poder de compra. Quando utilizado racionalmente produz excelentes resultados como, por exemplo, satisfação pessoal, bem estar social ou aumento da produção de bens e serviços. Porém, não é o que está acontecendo no recente cenário econômico brasileiro.

A Pesquisa Nacional de Endividamento e Inadimplência-PEIC, realizada desde 2010 pela Confederação Nacional do Comércio de Bens, Serviços e Turismo, fornece um amplo panorama da situação.

Em agosto de 2014, 64,8% das famílias com renda inferior a 10 SM estavam endividadas; aquelas com renda maior que 10 SM, eram 57,6%. Em ambos os casos, registrou-se pequena variação em relação ao mesmo mês do ano passado: na primeira categoria não houve alterações e na segunda, um aumento de 2,9%.

O percentual de famílias sem condições de saldar suas dívidas gira ao redor de 7,3% na faixa de renda menor e de 3,0% na maior. O cartão de crédito é o principal tipo de dívida das famílias (75,8%), seguido dos carnês (17,0%), financiamento de veículos (13,4%), crédito pessoal (9,6%) e cheque especial (5,3%). As dívidas por financiamento imobiliário atingem 7,3% das famílias.

Diante desse panorama preocupante, cresce a importância da Educação Financeira (EF).

O que é EF - A EF é o processo mediante o qual os indivíduos e as sociedades melhoram sua compreensão dos conceitos e produtos financeiros. Com informação, formação e orientação claras, as pessoas adquirem os valores e as competências necessárias para se tornarem conscientes das oportunidades e dos riscos a elas associados e, então, façam escolhas bem embasadas, saibam onde procurar ajuda e adotem outras ações que melhorem o seu bem-estar. Assim, a EF é um processo que contribui, de modo consistente, para a formação de indivíduos e sociedades

Por: André Olímpio Mosselman du C. Castro (Economista, professor, diretor Tesoureiro da ACAI e Delegado do CORECON do Litoral Su))



responsáveis, comprometidos com o futuro.

Por que promover a EF no Brasil - A recente ascensão econômica de milhões de brasileiros defronta o novo consumidor com instrumentos e operações financeiras complexas e variadas, sem que o cliente ou usuário do Sistema Financeiro Nacional (SFN) esteja preparado para compreender os produtos e serviços financeiros disponíveis e lidar com eles no dia a dia. Não só é difícil o acesso às informações, mas também falta conhecimento para compreender as características, os riscos e as oportunidades envolvidos em cada decisão. A necessidade de educar o cidadão brasileiro para atuar no meio financeiro determinou a instituição de uma estratégia conjunta do Estado e da sociedade.

Assim, foi instituída a Estratégia Nacional de Educação Financeira (Enef), com a finalidade de promover a EF e contribuir para o fortalecimento da cidadania, para a eficiência e a solidez do SFN e para a tomada de decisões conscientes por parte dos consumidores, para que o indivíduo seja capaz de fazer escolhas conscientes quanto à administração de seus recursos financeiros.

Programa de EF do BC - O programa é voltado para a sociedade brasileira em geral, com foco nos clientes e usuários dos produtos e serviços financeiros. Entre os diversos segmentos da sociedade brasileira, classificados de acordo com seu ciclo de vida, estão eleitos como prioritários, além de outros segmentos, os estudantes de ensino superior e de escolas técnicas.

A ACAI, desde já, se dispõe a colaborar na elaboração de um programa de EF tão necessário, nos dias atuais, para conscientizar e preparar nossos cidadãos e estudantes na arte de usar racionalmente suas economias.



BOAS-VINDAS AOS NOVOS

DIRETORES DA ACAI

associado

REPRESENTATIVIDADE

ACAI participa de Ciclo de Debates da Associação Comercial de São Paulo

Com o objetivo de ouvir as propostas dos candidatos ao governo paulista, Paulo Skaf e Geraldo Alckmin, o presidente da ACAI, Marcelo Zanirato, esteve presente no Ciclo de Debates que aconteceu na Associação Comercial de São Paulo (ACSP), realizados nos dias 26 de agosto e 15 de setembro.

Durante os eventos, os candidatos receberam uma publicação intitulada "Nossas Propostas para São Paulo", que é o resultado de pesquisa feita jun-



Geraldo Alckmin e Marcelo Zanirato (presidente da ACAI)

to às 15 Distritais da ACSP e às associações comerciais do interior, onde a ACAI participou de três propostas de desenvolvimento, sendo elas:

- 1- Aeroporto local precisa ter uso comercial.
- 2- Rodovia Itanhaém Parelheiros Rodoanel.
- 3- Duplicação da rodovia SP 55 -Manoel da Nobrega até BR 116 -Régis Bittencourt.



Marcelo, Roberto Ordine (vice-presidente Coordenador da Facesp) e Paulo Skaf

COMÉRCIO EM DESTAQUE

Rogério de Almeida

(Almeida Imóveis)

Diretor Regional

Adjunto do Gaivota

OralArte - Odontologia Especializada inaugura novo prédio em Itanhaém

Robson Fernandes

(Gráfica Belas Artes)

Diretor Regional

Adjunto do Belas Artes





José Roberto Simões

Carvalho

Diretor de Patrimônio

Em comemoração a inauguração da nova Clínica OralArte — Odontologia Especializada, foi realizado, no dia 26 de setembro, um coquetel que contou com a presença de por volta de 200 convidados de toda a Região.

Os responsáveis pelo novo empreendimento são Dr^a Aline Bassi Denis Bordini do Amaral e Dr. Mauricio Bordini do Amaral, que já vem atuando em Itanhaém há 12 anos, dando continuidade ao trabalho iniciado pelo Dr. Geraldo José Denis, há quase 40 anos. "Decidimos investir nesse novo empreendimento, pois há alguns anos viemos notando

o aumento de pacientes e o desenvolvimento de novas tecnologias na área da odontologia. Nos sentimo estimulados a investir em um novo projeto de uma clínica, com uma estrutura física maior e mais moderna, para melhor acomodação e atendimento dos nossos pacientes".

A clínica atende a várias especialidades, como: cirurgia, implante, prótese, endodôntia (canal), dentística (restauração), estética, periodontia (gengiva) e na outra unidade continuará atendendo ortodontia e odontopediatria.

A nova clínica fica na Av. Pedro de Toledo, 110 – Centro de Itanhaém, tel. 3427-7277.

DIVULGAÇÃO

ACAI comparece à palestra sobre a "força da televisão", na ACS

Visando enfatizar a força da televisão como meio de comunicação, para ampliar vendas e para reforçar uma marca, foi realizada uma palestra na Associação Comercial de Santos (ACS), no dia 24 de setembro, ministrada pelo diretor Geral de Comercialização da Rede Globo, Marcelo Assumpção, onde a diretoria da ACAI esteve presente.

No dia, Assumpção citou que 97% dos entrevistados para uma pesquisa, afirmaram ver TV, um hábito que une praticamente todos os brasileiros, independente de gênero, idade, renda, nível educacional



José Alvez (presidente da Associação Comercial de São Vicente), Roberto Clemente Santini (presidente da TV Tribuna), Demetrio Amono (diretor Comercial da TV Tribuna)e Marcelo

ou localização geográfica. "A televisão é mais do que a televisão em si: ela é uma força sociocultural de comunicação e de negócios vitais, fundamental para os anunciantes", conforme David Eastman e Janet Fitzpatrick (revista About, junho de 2014). O diretor da Globo também falou sobre as várias razões para anunciar na TV Globo: relevância na audiência, garantia de exibição, ferramentas e sistemas (Ibope e Monitor) para execução das tarefas, qualidade tecnológica, qualidade no conteúdo da programação e programação local, além do amplo portfólio e cases de sucesso.



José Alvez, Marcelo Assumpção (diretor Geral de Comercialização da Rede Globo) e Marcelo









aconteceu

ENCONTRO

Mais de 5 mil pessoas prestigiam o 2º Encontro de Fuscas de Itanhaém

Mais de 5 mil pessoas prestigiaram o 2° Encontro de Fuscas, Derivados e Antigos de Itanhaém, realizado no dia 7 de setembro, na Avenida Jaime de Castro, entrada principal da Cidade. O evento teve uma exposição de mais de 500 carros antigos, com a participação de cerca de 73 clubes vindos de toda a Baixada Santista (Itanhaém, Peruíbe, Mongaguá, Praia Grande, São Vicente, Santos, Bertioga, Guarujá e Cubatão) e de cidades como Limeira, Paulínia, São Sebastião, Piracicaba, São Caetano, Leme, Registro, São Roque, Cabo Frio (Rio de Janeiro).

O encontro é realizado anualmente e já faz parte do calendário oficial de eventos de Itanhaém, por conta da Lei



Municipal 3.910/2013, de autoria do vereador Rodrigo Dias, que decreta todo o primeiro domingo de setembro como sendo o Dia Municipal do Fusca. O evento foi coordenado pelo Itanhaém Fusca Clube e contou com o apoio da ACAI e Prefeitura Municipal.

Confira mais fotos do evento no Facebook da ACAI:

www.facebook.com/acai.itanhaem

ACONTECEU

PALESTRA DO SEBRAE SOBRE O MEI



No dia 22 de setembro, a ACAI reuniu diversos comerciantes para a palestra do Sebrae "Como se tornar um Microempreendedor Individual", ministrada pela Dr^a. Bianca Bastos Marsaioli (consultora jurídica do Sebrae - Baixada Santista).

A palestra teve como objetivo, informar os participantes sobre os principais aspectos da Lei Complementar 128/08 que dispõe sobre o microempreendedor individual, mais especificamente sobre suas obrigações fiscais, benefícios previdenciários, como se formalizar, além de tirar as dúvidas dos presentes.



CONVITE -

ACAI convida você, comerciante e empresário de Itanhaém, para o evento de lançamento do:

"NATAL DOS SONHOS"

Participe e aqueça suas vendas de Natal! Local: ACAI (Av.Pres. Vargas, 757 - Centro) Data: 22 de outubro Horário: 19h



Fonoaudiologia e Audiometria: Dra. Renata P. Macedo Neuropsicologia e Psicologia: Dra. Debora Arnaut Psicologia: Dra. Maria Estela Dri G. Alvarez Odontologia: Dra. Flávia Uraguch Pediatria: Dr. Gerson Pendl Psicopedagogia: Dra. Cinthia Avila P. A. Cabeça

Psiquiatria: Dr. Paulo Edmundo A. Lopes Jr.

Rua Cunha Moreira, nº 96 Centro de Itanhaém Tel: (13) 3427-7401

Fisioterapia Dermato Funcional e Massoterapia: Dra. Isabela de Aguiar Massoterapia: Dr. Edson Santos Podologia: Dra. Lee Erika P. de S. Selymes Nutricionista e Auriculoterapia: Dra. Fernanda Rangel Pinho Acupuntura: Cleusa Pechi Terapeuta Naturologa e Massoterapia: Nina Ribeiro Reiki: Rosemary F. Lopes



Av. João Batista Leal, 306 Centro - Itanhaém - SP (ao lado da antiga loja)



SANINSET controle de pragas

3426.4199

Ratos Baratas **Cupins**

destaque

DESENVOLVIMENTO

Parceria entre ACAI e Sebrae promove empreendedorismo

A parceria entre a ACAI e o Sebrae já vem sendo fortalecida há muitos anos, e não é atoa que vem gerando bons resultados. Tanto o Sebrae quanto a Associação Comercial, possuem a missão de promover o desenvolvimento sustentável dos empresários, fomentando o empreendedorismo, para fortalecer a economia como um todo.

Através de dezenas de ações como palestras, cursos, workshops, visitas a feiras, dentre outros, empresários e comerciantes de Itanhaém puderam desenvolver seu empreendedorismo, além de preparar seu plano de negócios, ganhar conhecimento e assim, implantar em seus comércios, ações de gestão e estratégia que colaboraram com seu crescimento profissional.

Segundo o presidente da ACAI, Marcelo Zanirato, essa parceria é fundamental para promover o empreendedorismo, o tornando acessível a todos. "Só em 2014, foram realizadas mais de 20 ações na ACAI através do Sebrae, sendo a maioria delas sem custo algum. Sentimos muito orgulho de poder contar com o Sebrae, pois uma cidade como Itanhaém, que vive um momento de grande expansão, precisa desse apoio, dessa base, que transforma pequenos

empresários em grandes empreendedores. Esperamos poder contar com esse apoio por muitos e muitos anos".

Dentre as principais ações realizadas na ACAI nos últimos três anos através dessa parceria estão:

- 2012: Seminários de Inovação e Tendência; Missões técnicas à hotéis em São Paulo; Visita às Feiras Fispal e Equipotel; Programa Taxista Nota 10, Sebrae Móvel, Sebrae Visita, dentre outras palestras.
- 2013: Seminários de Inovação; Aplicação do Programa Negócio a Negócio, Visita a Fispal e Equipotel; Programa

Alimento Seguro; Projeto do Agente Local de Desenvolvimento, Sebrae Móvel, Sebrae Visita, dentre outras palestras.

- 2014: Colaboração na Implementação da Lei Geral da Micro e Pequena Empresa; Participação no Prêmio Prefeito Empreendedor; Agente Local de Inovação; Sebrae Móvel; Visita as Feiras House Gift, Fispal, Beauty Fair, Equipotel e Feira do Empreendedor; Desenvolvimento do Programa Empreender ao longo do ano; além de diversas Oficinas, Palestras e Workshops.

Confira na Agenda da pág. 09, as próximas palestras do Sebrae na ACAI.

PALESTRA

ACAI recebe palestra sobre gestão estratégica de negócios

Conscientizar sobre a importância e vantagens da implantação de um sistema de Gestão Estratégica. Esse foi o objetivo da palestra "Gestão Estratégica de Negócios - Como otimizar os resultados de sua empresa", ministrada pelo empresário Paulo Rossi, que reuniu diversos convidados na ACAI, no dia 3 de setembro.

Segundo Paulo, muitos empresários ficam tão absorvidos pelo dia a dia de sua empresa que se descuidam em alguns aspectos fundamentais, como metas a serem alcançadas, planejamento, projeções econômicas, controles internos, otimização de estoque, etc. "A falta de uma visão



analítica pode dificultar um bom resultado, que pode ser obtido com a adoção de um Sistema Gerencial Estratégico, através de um planejamento simples, com metas pré-estabelecidas, maximizando assim os resultados".

SAÚDE

Itanhaém passa a contar com uma farmácia 24 horas



Após tratativas entre a ACAI e todas as farmácias registradas em Itanhaém, foi realizada uma reunião na Associação Comercial, no final do mês de setembro, que contou com a presença de representantes da Prefeitura Muncipal e Polícia Militar, onde representantes da Drograria São Paulo anunciaram que passariam a prestar o atendimento 24 horas, a partir do dia 22 de setembro. Esta conquista é uma resposta a solicitação feita pelo do vereador Hugo Di Lallo, sobre a necessidade de haver em Itanhaém uma farmácia com atendimento permanente na Cidade.

Durante as tratativas, a ACAI enviou

às farmácias uma Carta Convite, contendo informações sobre ítens de obrigatoriedade para tal funcionamento e a única que respondeu com interesse, além de se enquadrar nos requisitos, foi a Drogaria São Paulo.

Segundo o vereador Hugo, essa é uma grande conquista, já que o funcionamento de drogarias 24 horas em Itanhaém era uma antiga reivindicação da população. "Isso vem beneficiar a todos os moradores da Cidade, que agora, em um momento de necessidade, não precisarão recorrer aos municípios vizinhos. Agradeço a Drogaria e a ACAI, por intermediar esta importante ação".

MELHORE OS RESULTADOS DE SUA EMPRESA

Muitos empresários empreendedores montam o seu negócio e fazem o mesmo prosperar e crescer graças a sua competência, tino comercial e muito trabalho. Muitas vezes ficam tão absorvidos pela sua empresa que se descuidam em alguns aspectos fundamentais como Metas a Serem Alcançadas, Planejamento, Projeções Econômicas, Fluxo de Caixa, Controles Internos, Otimização de Estoque etc.

Se deseja organizar o seu negócio, aumentar sua rentabilidade, evitar gastos desnecessários e trabalhar mais tranquilo, consulte-nos sem compromisso.

A Rossi Gestão Estratégica coloca toda a sua experiência à disposição para estabelecer e acompanhar um planejamento global que irá otimizar os seus resultados.

Rossi

Rossi Gestão Estratégica

Email: paulo-rossi@uol.com.br Fones: (13) 3425-2451 (13) 98162-2538 / (11) 99988-1624 **EXCURSÃO**

ACAI realiza excursão para a 33ª Expoflora, em Holambra



Por volta de 40 participantes puderam conferir a maior exposição de flores e plantas ornamentais da América Latina, realizada anualmente em Holambra, para dar as boas-vindas à primavera, a 33ª Expoflora, através da excursão realidade pela ACAI no dia 25 de setembro.

O evento, que recebe mais de 300

mil visitantes por ano, contou com diversas exposições de arranjos florais e paisagismo, danças folclóricas, culinária e artesanato holandês, além do belíssimo espetáculo de chuva de pétalas.

Veja todas as fotos do evento no álbum do Facebook da ACAI: www.facebook.com/acai.itanhaem

destaque

COMÉRCIO

"Semana do Desconto" agita comércio de Itanhaém

Por volta de 80 participantes de Itanhaém, disponibilizaram descontos de 10% a 80% em produtos e serviços durante a Semana do Desconto, que aconteceu do dia 6 a 13 de setembro, promovendo um aquecimento das vendas no comércio local.

Tratando-se de uma realização da TV Tribuna em parceria com o Sindicato do Comércio Varejista da Baixada Santista e a ACAI, a Semana do Desconto realizou na Cidade, uma semana repleta de promoções e descontos, levando a alguns participantes a mais que dobrar suas vendas.

Segundo o empresário Luiz Eduardo Camara, do Eskinão da Economia, a Semana foi muito proveitosa. "Muitas pessoas vieram por conta dos ítens que co-



locamos em promoção e aproveitaram para levar outros, elevando as vendas. Serviu como forte atrativo, o que foi muito bom, pois o mês de setembro costuma ser fraco para as vendas. Pretendo participar novamente no próximo ano".

LANÇAMENTO

Certocar: Conheça o histórico do veículo e reduza os riscos na compra

Os associados da ACAI agora contam com um novo serviço, o Certocar. Com ele é possível conhecer o histórico do veículo, como dados de chassi, Renavam, débitos, sinistros e muito mais, reduzindo assim os riscos na hora da compra.

Trata-se de um serviço completo e diferenciado de consultas a informações de veículos automotores, essencial para empresas que em suas transações comerciais envolvam veículos seja para compra, venda, financiamento, seguro, leasing, locação ou transportes.

Confira alguns dos benefícios:

- -Avaliação precisa sobre os riscos de negócios com veículos;
- -Monte sua própria consulta de acordo com as suas necessidades;
- -Informações oriundas de fontes oficiais;
 -Com apenas uma consulta você acessa todas as informações referentes ao veículo;

Interessados devem se informar pelo tel: 3426-2000.

FACILITAÇÃO

ACAI participa de reunião sobre a "Investe São Paulo"



No mês de setembro, o presidente da ACAI, Marcelo Zanirato, esteve presente em uma reunião na Prefeitura de Itanhaém, onde foi apresentado a Investe São Paulo, que trata-se de uma ação da Agência Paulista de Promoção de Investimentos e Competitividade, que é uma empresa privada de interesse público, vinculada por cooperação à Secretaria de Desenvolvimento Econômico, Ciência, Tecnologia e Inovação (SDECTI) e que tem o objetivo de atrair investimentos para o Estado.

O que é: A Investe São Paulo atua como porta de entrada das empresas que pretendem se instalar ou investir na expansão dos seus empreendimentos. A agência fornece, gratuitamente, informações estratégicas que ajudam os investidores a encontrar o melhor local para o sucesso dos seus negócios.

Atribuições: Estão ainda entre as atribuições da Investe São Paulo recepcionar delegações estrangeiras, orientar prefeituras, apresentar

as oportunidades de investimento no Estado, prospectar novos negócios e disponibilizar informações que contribuam para o desenvolvimento econômico sustentável e a geração de emprego e renda em São Paulo, além de promover a imagem do Estado no Brasil e no exterior como destino atrativo para investimentos.

Missão: Por trabalhar lado a lado com o setor privado, a agência também tem como missão sugerir políticas públicas para a melhoria constante da competitividade e do ambiente de negócios no Estado de São Paulo.

Benefícios: A Investe São Paulo está pronta para ajudar o investidor a encontrar a melhor forma de aproveitar todas as oportunidades que o Estado de São Paulo oferece, prestando auxílio à localização de áreas adequadas; apoio em infraestrutura; informações sobre financiamentos; assessoria tributária; assessoria ambiental e articulação com órgãos públicos e privados.

CONFIRA OS BENEFÍCIOS DE SER ASSOCIADO DA ACAI



Serviço de Proteção ao Crédito: A ACAI possui o mais completo serviço de consultas de crédito, o SCPC da Boa Vista, podendo ser realizado através de atendimento por telefone, internet ou pessoal.

Cursos, Palestras e Workshops: A ACAI disponibiliza mensalmente diversas capacitações gratuitas ou subsidiadas para empresários e seus funcionários.

Assessoria jurídica: AACAI possui um departamento jurídico para atender aos associados, com hora marcada.

Convênios: A ACAI possui convênios com várias lojas, profissionais, clínicas médicas e odontológicas, além de faculdades e muitos outros, proporcionando descontos para você e sua família.

Informativos: A ACAI possui um jornal mensal, o InformACAI, com distribuição gratuita, bem como um site oficial (www.acai-itanhaem.com.br), onde disponibiliza notícias, informações e o Guia de Convênio com descontos para associados. A ACAI também está no Facebook (www.facebook.com/acai.itanhaem) e possui a TVACAI (www.youtube.com/user/TVACAI).



Representatividade: ACAI é uma porta-voz que está presente em projetos e ações de interesse da categoria, além de estar presente, através de seus diretores, em conselhos regionais e organizações locais.

Salão: A ACAI possui um auditório com 80 poltronas, sala ampla, para a realização de eventos, corporativos, sociais, palestras e cursos, que pode ser locado, com descontos especiais para associados.

Certificação: A ACAI oferece o serviço de Certificação Digital, que promove a segurança e confiabilidade nas transações realizadas pela Internet, além de otimizar processos e diminuir a burocracia através de um sistema ágil e confiável.

Projeto Empreender: A ACAI vem desenvolvendo o Projeto Empreender, que foi criado através de uma parceria entre a CACB - Confederação das Associações Comerciais e Empresariais do Brasil e o Sebrae, promovendo palestras e capacitações aos empresários de Itanhaém, atualmente do ramo de oficinas mecânicas, alimentação fora do lar, hospedagem e o setor de beleza.



Solicite uma visita da nossa Consultura Empresarial, Millena Bella, pelo Tel:. (13) 3426-2000.

A ACAI fica na Avenida Presidente Vargas, 757 - Centro.

desenvolvimento

LEI GERAL

ACAI convoca reunião para esclarecimento sobre Lei Geral



Com o objetivo de discutir sobre as atribuições da Lei Geral da Micro e Pequena Empresa, foi realizada, no dia 11 de setembro, uma reunião na ACAI que contou com a presença do presidente da ACAI, Marcelo Zanirato, diretor de Marketing da ACAI, Érico Pereira Correa, diretor do Conselho Fiscal da ACAI, Odair Batista, além dos secretários municipais; Eliseu Braga Chagas (secretário de Desenvolvimento Econômico), Ademir Ferreira de Lima (secretário adjunto da Fazenda), Marcelo Oliveira (diretor do Comércio), Dr. Renato Lancellotti (diretor Legislativo) e Osana Ribeiro (diretora do dep. do ISS); e representantes do Sebrae, Paulo Sérgio Brito Franzosi (gerente Regional), Dra Bianca Marsaioli (assessora Legislativa) e Julio Cesar Durante (consultor de Políticas Públicas).

No dia foram apresentadas algumas reclamações que a ACAI vem recebendo dos comerciantes que estão abrindo empresa através do MEI. Segundo eles, após registrar sua empresa ou serviço junto ao Portal do Micro Empreendedor Individual, estão recebendo cobranças por parte

Palácio das Embalagens

EMBALAGENS DESCARTÁVEIS

EM GERAL

GARANTIA DE QUALIDADE E MELHOR PRECO

VISITE NOSSA LOJA!

Av. Marginal, 650 (lado praia)
Balneário Tropical – Km 321 da Rodovia
Fone: 3426-3422

da Prefeitura, referentes a abertura, localização, publicidade, expediente e funcionamento, cobranças essas que poderiam ser isentas, conforme Lei Complementar nº 147.

Lei Complementar nº 147

Ressalvado o disposto nesta Lei Complementar, ficam reduzidos a zero todos os custos, inclusive prévios, relativos à abertura, à inscrição, ao registro, ao funcionamento, ao alvará, à licença, ao cadastro, às alterações e procedimentos de baixa e encerramento e aos demais itens relativos ao Microempreendedor Individual, incluindo os valores referentes a taxas, a emolumentos e a demais contribuições relativas aos órgãos de registro, de licenciamento, sindicais, de regulamentação, de anotação de responsabilidade técnicas, de vistoria e de fiscalização do exercício de profissões regulamentadas".

Segundo Julio Durante, do Sebrae, sendo o MEI uma ferramenta de importância social, de desenvolvimento econômico, que visa tirar da informalidade e proporcionar subsídios aos novos empreendedores, a isenção é fundamental. Durante também esclareceu no dia que a partir de janeiro de 2015, entrará em vigor essa nova norma, onde não poderá haver tarifação na abertura e renovação do MEI.

Ao fim da reunião, os representantes da Prefeitura se comprometeram a discutir o assunto com o prefeito, Marco Aurélio, a fim de adequar as questões apontadas na reunião.

SIMPLES

ACAI marca presença na Caravana da Simplificação



A Caravana da Simplificação passou por Santos no dia 2 de outubro, depois de percorrer 12 cidades do interior de São Paulo, para apresentar as alterações contidas na Nova Lei do Simples, que vão entrar em vigor em janeiro de 2015.

O evento, que teve o apoio do Sebrae-SP, Federação das Associações Comerciais do Estado de São Paulo (Facesp) e outras entidades parceiras, aconteceu no Mendes Plaza Hotel, no Gonzaga, reunindo diversas lideranças locais, associações, entidades de classe, profissionais liberais, diretoria da ACAI, além de contar com a presença do mi-

nistro da Secretaria da Micro e Pequena Empresa, Guilherme Afif Domingos, que palestrou sobre o assunto.

Segundo o ministro, as novas regras da Lei permitirão o ingresso de mais de 140 atividades da área de serviços no regime tributário focado nos pequenos negócios. Com a mudança, estima-se que mais de 450 mil empresas serão beneficiadas a partir de 2015, gerando mais emprego, renda e desenvolvimento.

Confira outras imagens do evento no álbum do Facebook da ACAI: www.facebook.com/acai.itanhaem











agenda



• PROGRAME-SE • AGENDA DE EVENTOS DA ACAI





- CAPACITA COMÉRCIO -

Parceria entre a ACAI, o Sindicato do Comércio Varejista da Baixada Santista e a empresa Única Soluções Inteligentes (experiente nas áreas de Gestão de Pessoas e Tecnologia).

A inscrição é 1Kg de alimento não perecível para associados e para não associados, R\$ 30.

Interessados devem se inscrever antecipadamente na ACAI.

"VENDENDO SERVIÇOS NA PRÁTICA"

Data: 6 de novembro – 19h (Carga horária: 2 horas)

Objetivo: Curso de Vendas voltado para empresas no segmento de serviços, técnicas de prospecção e qualificação de clientes, retenção de clientes, apresentação do serviço, meio da venda e a conclusão/fechamento.

Publico Alvo: Empresários, Lojistas, Vendedores e Gerentes.

CURSO DE MANIPULAÇÃO DE ALIMENTOS

Objetivo: O curso de Manipulação de Alimentos é voltado aos empresários do ramo de alimentação fora do lar e hotelaria, que atende as normas exigidas pela vigilância sanitária (ANVISA), sendo certificado de acordo com as normas.

Data: 20, 21 e 22 de outubro - das 8h30 às 12h / **Local:** ACAI **Realização:** SINHORES - Sindicato de Hotéis, Restaurantes, Bares e Similares da Baixada Santista e do Vale do Ribeira em parceria com o Empreender da ACAI.

CURSOS DE GASTRONOMIA DA KROIK'S

Inscrições e informações pelo Tel: 3422-1243

06/10 - Aula de chocolates Bel 10/10 - Aula de panetones trufados 11/10 - Aula de comida japonesa 16/10 - Aula de sushi 21/10 - Aula de pão de mel 24/10 - Aula de sushi 25/10 - Aula de comida mexicana 03 a 07/11 - Curso Cake Design

MISSÃO EMPRESARIAL DO SEBRAE TE LEVA PARA A:



Missão Empresarial do Sebrae e Empreender da ACAI irão levar empresários do ramos de panificação, confeitaria, bares, restaurantes, food service e hotéis, à 2ª feira internacional de máquinas, equipamentos, produtos e serviços, a Panexpo 2014.

O **Missão Empresarial**, que é uma parceria entre o Sebrae e ACAI, irá disponibilizar um ônibus para levar os interessados ao evento. **Data:** 13 de novembro

Local: Centro de Convenções Vera Cruz - São Bernardo do Campo **Público-alvo:** maiores de 18 anos, sendo lojistas ou gerentes de micro e pequenas empresas ou empreendedores individuais formalizados (com CNPJ ativo).

Investimento por evento: R\$ 10,00 por participante (no máximo dois participantes por empresa) **Inscrições:** na ACAI (3426-2000), vagas limitadas.

EMPRESA ORGANIZADA TEM MELHOR DESEMPENHO

Parceria Projeto Empreender e Sebrae

Data: 10 de dezembro – 18h30 (Carga horária: 2 horas)

Apresentação: Palestra que orienta quanto à importância do planejamento, organização e controle de suas atividades, possibilitando

aprimorar o gerenciamento de sua empresa.

Conteúdo programático: 1) Conceituação de estratégia; 2) Missão, visão e valores; 3) Análise de macroambiente; 4) Análise de microambiente;

5) Análise; 6) Definindo objetivos e metas;

7) Plano de ação; 8) Controles e resultados.

Público-alvo: ME - Micro Empresa

Palestra gratuita! Reserve sua vaga pelo Tel: 3426-2000.

ORGANIZE O CAIXA DA SUA EMPRESA E NÃO PERCA DINHEIRO

Parceria Projeto Empreender e Sebrae

Data: 13 de novembro – 18h30 - (Carga horária: 2 horas)

Apresentação: Palestra que orienta sobre a importância de utilizar o fluxo de caixa para a administração dos recursos financeiros nos negócios.

Conteúdo programático: 1) Para que serve o fluxo de caixa e como elaborá-lo; 2) A importância da administração de recursos; 3) Ciclo operacional e ciclo financeiro; 4) Administração dos recursos do fluxo de caixa.

Público-alvo: ME - Micro Empresa

Palestra gratuita! Reserve sua vaga pelo Tel: 3426-2000.

CAMPEONATO PAULISTA DE WAKEBOARD 2014

Esta será a segunda etapa do ranking ABW e reunirá em Itanhaém os melhores atletas do Brasil para a disputa. O wakeboard é o esporte aquático que mais cresce nos últimos anos e cada vez mais conquista jovens pelo país inteiro por conta do estilo das manobras e do alto nível de desafio.

Data: 15 de novembro

Local: Clube Náutico Itanhaém (R. Urcezino Ferreira, 448 - Boca da Barra)
Realização: PROrg e da Associação Brasileira de Wakeboard
Apoio: ACAI e Prefeitura Municipal de Itanhaém

FÓRUM EMPRESARIAL DE SERVIÇOS

Data: 21 de outubro, das 18h às 21h **Local:** Associação Comercial de São Vicente

(R. Jacob Emerick, 1238 - Centro de São Vicente)

Assunto: Inovações e tendências no mercado de serviços serão apresentadas, por meio de um conjunto de palestras e da troca de experiências, o empresário refletirá sobre a diferenciação como forma de elevar a competitividade da sua empresa.

Público-alvo: Micro, Pequenas Empresas e Profissionais Liberais. *Realização do Sebrae Baixada Santista e Facesp.*

Cadastre-se na ACAI pelo tel: 3426-2000.





Saboreando a vida com você

www.*tialena*itanhaem.com.br 13 3422 2185

Filiado à ACAI desde 29/09/1994

aniversariantes

ACAI PARABENIZA OS ANIVERSARIANTES DE OUTUBRO

NOME DATA JANINE D. L. DE NOVAIS 01 **LOURDES ALVES URAGUCHI** 01 PRISCILA L. V. S.DA CUNHA 01 VINÍCIUS C. DE ALMEIDA 01 **GILMARA DE L. NASCIMENTO** 02 **SHIRLEY S. SANTOS SILVA** 02 03 ANA MAYARA G. M. RIBEIRO ANTONIO PIERRE P. M. 04 **SERGIO C. PRADO** 04 FRANCISCO M. BRAZ 05 **ADRIANA A. FERREIRA** 06 **DEBORA C. F. R. DOS SANTOS** 06 **KAREN BALDIN** 06 07 **SOLANGE A. D. BARBIZAN LUCIANO AKIO ONO** 08 **DIEGO SIMÕES PENICHE** 09 MANUEL R. DE ALMEIDA 09 **MARCELO CASAGRANDE** 10 **RENATO B. THEODORO** 10 **CRISTIANE DE A. CAMARGO** 11 MARIA ZILMA O. MATOS 11 **ALCIRENE VILLA BELLA** 14 **APARICIO BRANCALEÃO** 14 **CASIMIRO LOPEZ VASQUEZ** 14 **EDIZIA MARIA FERREIRA** 14 **INES DE OLIVEIRA BEZERRA** 14 **ROSA MARIA COLEVATI** 14 **SONIA JUCARA G. SILVA** 14 **WILSON JOSE DOS SANTOS** 14 **CARLOS V. MACHADO** 15 **FABIO BOMFIM GUERRA** 15 15 PEDRO LUIZ ALBANO JOSE REINALDO DE ALMEIDA 16 **CICERO P.N.DE SOUZA** 17 **GISLEINE FORTES** 17 FERNANDA J. DE S. APOLONIA 18 HILMAN EDWARD KRUGER 18 **CLAUDINEI F.O BUCCIOLI** 19 19 **DINORAH BARROS VILLELA JOECY DA SILVA JUNIOR** 19 **ALEXANDRE ZALCMAN** 20 **GRAZIELLA B. D. ALMEIDA** 20 **JOSE FERREIRA DINIZ** 20 20 SHIGUERU IRIKURA ARMINDO M. L. RAMALHO 21 **DAGMAR C. GONÇALVES** 21 FRANCISCO F. DE A. QUITAL 21 JUSCELINO A. DA COSTA 21 ANDREIA M. DA SILVA 23 **ORLANDO PESTANA** 23 **SANDRA HELENA G RAMOS** 23 **CARLOS ALEXANDRE CRUZ** 24 **HELENA M. LEAL MORAES** 24 25 **BRUNO A. CAMPIONI CLAUDIONOR P. OLIVEIRA** 25 26 **KLAUS STRECK DANIELA G. AMBROZETTO** 27 **NILSON ANTONIO LEAL** 27 **SONIA MARIA P MACHADO** 28 **WILSON TIKAO TOYOGUCHI** 28 **RICARDO LIMA MIRANDA** 30 **LADY A. ABROZETTO** 31 **VANDERLEIA T. ARAUJO** 31

EMPRESA JUSTINO ASSESSORIA JURÍDICA RESTAURANTE CAIÇARA I MAB MAR CORRETORA ASSOC. DOS ENGE. E ARQ. **MERCADO PEDREIRA** LITORAL MAT. ELÉT.S E HIDR. **MADEIREIRA SÃO JORGE** FRUTO D' ÁGUA **GUARD HOUSE MONGA - DIESEL** SANDRO ROBERTO FERREIRA **MAURICIO NUNES GERALDO MERCADO BARATINHO CLÍNICA DE OLHOS RESTAURANTE CAIÇARA I** UNIDEZ **AG MAR IMOBILIÁRIA CNA COSTA SUL VEÍCULOS** PIKOPÉ CJM ADM. DE BENS IMOB. **DACOR X CORRETOR IMÓVEIS DROGARIA CENTRAL PAPELARIA CRISTAL MADEIREIRA GRANDESP EMBALATUDO SOLIMAR CHURRASCARIA** PAPELARIA CRISTAL **MMACHADO IMÓVEIS** PAPELARIA OPÇÃO POUSADA RECANTO DAS GAIV. **IDRALAR** VILA NOVA MAT. P/ CONSTR. **SAÚDE & CIA CORRETORA BAZAR J GUERREIRO** TOTEM EMPR. DE MÃO DE OBRA **CENTRO CLÍN. S. JUDAS TADEU AVICULTURA BOM PASTOR I JUNIOR SOM SALOMÃO FIAT CATAVENTO MODA CASA DE CARNES SÃO JORGE** SHIGUERU IRIKURA - DENTISTA **EMPREEND IMOB. ARMINDO CREATIVITE MERCADO PEDREIRA** O BARATÃO CONFECÇÕES **MADEIREIRA MESQUITA LOJA DOS PORTÕES** LE POSTICHE **BANCO DO BRASIL RESTAURANTE TIA LENA CARTÓRIO MAIS** LANCHONETE PEREIRA **FAROFARIA MAR & CIA KATIVA NILSON ANTONIO LEAL ITA TUBÃO LANCHONETE MAR & MAR CONTNEW ASS. CONTÁBIL KATIVA UNICAR**

BOAS-VINDAS AOS NOVOS ASSOCIADOS

Realci Publicidade

Rua Marginal2, 11590 Lj.03 - Gaivota Tel: 3429-1617

Dezani Estamparia

Rua Recife, 118 – Gaivota Tel: 3429-3048

GM Software

Sistema de Gestão Empresarial

Rua Emiliano Pedroso, 68 Cibratel I – Tel: 3426-6213 Águia I Alarmes

Av. Lydia, 384 - Cs. 2 Loty – Tel: 3424-4159

Nova Conquista Imóveis

Av. Padre Theodoro Ratisbone, 6321 Jd. Suarão – Tel: 3424-1341

JI Prevent – Consultoria e Segurança do Trabalho e Adm. Condominial

Rua Guatemala, 421 C. 27 Jd. Cibratel - Tel: 3427-5301





Av. Rui Barbosa, 1666 Satélite – Itanhaém Tels: 3422-3262 / 3422-5390 www.satelitepraia.com.br













entrevista do mês

Julio Durante, do Sebrae, é o Entrevistado do Mês

Julio Cesar Durante, quando criança, sonhava em construir foguetes e ir para a lua. Por esse motivo, formou-se em mecânica, mas ao ser apresentado a área administrativa de uma grande empresa, gostou da experiência e direcionou a carreira à área administrativa.

No ano de 1997, quando fazia serviços de "office boy" no escritório de contabilidade de um amigo, Julio encontrou em um jornal, um anúncio de emprego em uma empresa prestadora de serviços, que buscava contadores com prática em abertura de empresas. Sem saber que a tal empresa era o Sebrae, foi aprovado, e lá permanece até hoje, atuando como responsável pela Unidade de Políticas Públicas e Relações Institucionais do Sebrae-SP.

Nessa **Entrevista do Mês**, Julio conta sua história de vida, sua trajetória profissional, além de falar sobre a atuação do Sebrae junto aos empresários e sobre a implementação da Lei Geral da Micro e Pequena Empresa.

• Conte-nos um pouco sobre sua história de vida.

Eu nasci no Hospital da Vila Carrão, zona leste de São Paulo, mas fui registrado em Guarulhos, pois era lá que meus pais moravam. Quando eu tinha 2 anos mudamos para o Bairro da Vila Diva, também zona leste e, neste bairro fiquei até os meus 18 anos. Há 10 anos moro em Jundiaí, com a minha família.

• Quando e como teve início sua carreira profissional?

Sou técnico em mecânica, formado pela Escola Técnica Federal de São Paulo, pois quando pequeno, sonhava em construir foguetes que iam para lua. Depois de trabalhar 6 anos na área de projetos, fui apresentado a área administrativa de uma grande empresa e gostei.

Neste período, eu havia passado no vestibular da FATEC, mas não concluí, pois a necessidade de uma formação mais adequada para a realização de minhas atividades na nova empresa, fez-me cursar Ciências Contábeis na FAI. Terminado o curso, me inscrevi na Pós- Graduação da FECAP, na área de Controladoria, e mais recentemente, fiz uma especialização em Gestão de Projetos na FGV e Políticas Públicas, para as MPEs, na UNICAMP.

Eu tinha 16 anos quando iniciei a minha carreira profissional, como estagiário em uma pequena metalúrgica, depois de 6 meses fui estagiar em uma empresa de projetos, a COBRAPI, que é uma empresa de economia mista que elaborava os projetos da COSIPA e CSN.

Em 1984, a convite de um grande amigo meu, fui trabalhar na área de contabilidade e custos em um grande atacadista, a partir desta mudança direcionei a minha carreira à área administrativa. A contabilidade me auxiliou em muito em minhas atividades no Sebrae-SP.

• E como iniciou sua história junto ao Sebrae?

No início de 1997, recém-casado, fiquei desempregado e pedi ajuda a um

amigo que tinha um escritório de contabilidade. Fazia de tudo, principalmente serviços de "office boy", o que me ajudou demais, já que o nosso aprendizado é constante e com esta oportunidade, pude me familiarizar completamente com os processos de registro de empresas.

Como uma dádiva de Deus, em junho deste mesmo ano, encontrei em um jornal, um anúncio de emprego em uma empresa prestadora de serviços que buscava contadores com prática em abertura de empresas. Mandei o meu currículo, fui chamado para uma dinâmica e, só neste momento, tomei conhecimento de que se tratava do Sebrae. Fui aprovado e com muito orgulho passei a compor a equipe desta maravilhosa entidade que possui uma missão extremamente nobre. Através do meu trabalho procuro retribuir todas as dadivas e oportunidades de aprendizado que me foram oferecidas, tanto na minha vida profissional como pessoal.

• Para o Sr. qual é a importância da atuação do Sebrae junto aos empresários e também no que diz respeito ao desenvolvimento econômico de uma cidade?

O Sebrae-SP desenvolve atividades em duas áreas muito importantes: a capacitação e formação dos empreendedores, com ferramentas gerenciais necessárias para a sobrevivência e crescimento das micro e pequenas empresas em um mercado extremamente competitivo, o que nós denominamos de atuação "da porta para dentro da empresa"; e da atuação "da porta para fora", que envolve as articulações com o poder público, entidades representativas, associações, empresários e a sociedade de um modo geral. Por meio dessas articulações procuramos estabelecer uma forte parceria, para a estruturação de programas e projetos que visam o desenvolvimento dos municípios.

Hoje, a nossa principal atuação neste campo é o de melhoria do ambiente legal e de negócios das micro e pequenas empresas e o fortalecimento da cultura empreendedora nos municípios, por meio da Regulamentação da Lei Geral nos Municípios,



mas principalmente pela implementação dos benefícios estabelecidos nesta lei, ou seja, tirar a lei do papel e transformar a realidade de todos empreendedores e cidadãos da cidade.

Há muitos anos, a ACAI vem mantendo um forte vínculo de parceria com o Sebrae, proporcionando diversos cursos e capacitações em sua sede. Qual sua opinião sobre o assunto?

A ação integrada com uma entidade como a Associação Comercial, que também possui uma missão extremamente nobre, é essencial e foi fundamental para a consecução dos nossos objetivos. Esta ação conjunta é de longa data, permitindo a otimização de recursos humanos, econômicos e financeiros, potencializando os resultados e as ações na construção de uma sociedade mais justa, fraterna e solidaria. Vários foram os resultados alcançados neste trabalho de capacitação, orientação e melhoria do ambiente para as MPEs e não seria assim se não fosse esta parceria de sucesso.

• Falando agora sobre a Lei Geral da Micro e Pequena Empresa, que foi implantada em Itanhaém no começo desse ano, com a participação ativa do Sebrae, para o Sr. quais são as vantagens reais que a Lei traz ao micro e pequeno empresário da Cidade?

Primeiro, um ambiente mais amigável para a realização de suas atividades com segurança jurídica e apoio legal. Redução da burocracia para a formalização das empresas; dinamização da economia local através da inserção das pequenas empresas no mercado de compras públicas, gerando com isso novas e maiores oportunidades de trabalho, novos empregos, mais renda e distribuição mais justa desta renda, ou seja, bem estar social. Sabemos que os desafios são muitos, mas Sebrae-SP e Poder Público estão trabalhando ativamente para o desenvolvimento sustentável de Itanhaém.

• Acredita que a Lei está sendo bem empregada nas cidades da Baixada

Santista? Faria alguma modificação?

Ainda temos um importante caminho a trilhar, mas nos municípios aonde houve a regulamentação da Lei Geral e o trabalho de implementação dos seus benefícios, a realidade é bem diferente. A Lei Geral é um verdadeiro instrumento de desenvolvimento.

• Qual sua opinião sobre o crescimento comercial de Itanhaém? Acredita em seu potencial de desenvolvimento comercial?

Pelas características de Itanhaém, o comércio é uma das principais vocações do município e, portanto, deve ser fortalecido e já demonstra um grande potencial de crescimento pelos novos estabelecimentos que estão sendo instalados. Novos projetos e vocações estão surgindo em função do incremento ou surgimento de recursos de infraestrutura como o Aeroporto, o que fortalece ainda mais o comércio local.

Qual sua opinião sobre a importância da atuação da Associação Comercial para o desenvolvimento econômico de uma cidade como Itanhaém?

A Associação Comercial traz em seu DNA, como o Sebrae-SP, a força do empreendedorismo e, o empreendedorismo, representa nos dias de hoje, o melhor instrumento de inclusão seja social, econômica ou financeiro, além de incentivar a livre iniciativa e promover justiça social por meio de suas ações de apoio as micro e pequenas empresas. Esta é a melhor tradução de desenvolvimento!

Junto ao Sebrae-SP, a ACAI sempre esteve à frente de discussões e avanços nas medidas de incentivo aos pequenos negócios, como a regulamentação e agora no trabalho de implementação dos benefícios da Lei Geral, além de difundir e fortalecer a cultura do associativismo, instrumento fundamental para o sucesso individual e coletivo de qualquer sociedade.

UM ESPAÇO ÚNICO DE BELEZA E CONFORTO. E O ENDEREÇO FAZ TODA A DIFERENÇA.

RUA AFONSO MEIRA JÚNIOR, 146, VILA SÃO PAULO



Construção



Incorporação



Comercialização



